

Zur Ergänzung unseres Teams suchen wir per sofort oder nach Vereinbarung einen initiativen, kontaktfreudigen und zielorientierten

Technischen Verkaufsberater (Verkauf Innendienst)

Ihre Aufgaben:

- Auftragsabwicklung der eingehenden Handelsaufträge
- telefonische Kundenbetreuung und Verkaufsberatung
- administrative Unterstützung der Verkäufer
- selbständige Erstellung von Angeboten/Offerten
- Reklamationsbehandlung mit internen Stellen
- Unterstützung des Teams in allen Belangen
- nach erfolgter Einführung und bei Eignung mittelfristig ein bis zwei Tage im Verkaufsaussendienst

Wir erwarten:

- kaufm. Grundausbildung mit technischem Flair oder Polymechniker mit kaufm. Weiterbildung
- Initiative, selbständige Persönlichkeit
- Kenntnisse in der Präzisionswerkzeugbranche; Know-how in der Spannzangentechnologie von Vorteil
- ausgezeichnete Kommunikationsfähigkeit und überzeugendes Auftreten
- Verkaufsgeschick und abschlussicher
- Durchsetzungsvermögen
- Sprachen: Deutsch (stilsicher), Französisch und Englisch von Vorteil
- Erfahrung mit ERP (Navision) und gute Kenntnisse der MS-Office-Palette
- Idealalter 25 bis 40 Jahre

Wir bieten:

Es erwartet Sie eine vielseitige und anspruchsvolle Tätigkeit auf einem interessanten Fachgebiet, hohe Selbständigkeit und Verantwortung.

Ihre aussagefähigen Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte an:

FABRY AG
Herr Philippe Boudot
Römerstrasse 75
CH-4153 Reinach/BL

oder philippe.boudot@fabry.ch